



## BTS CCST CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES



### LIEU DE LA FORMATION

LYCÉE HAROUN TAZIEFF  
730, BOULEVARD SAINT VINCENT DE  
PAUL  
40990 SAINT PAUL LES DAX

### PUBLIC CONCERNÉ

Personnes éligibles au contrat  
d'apprentissage (moins de 30 ans  
).

### PRÉ-REQUIS

Être titulaire de l'un des diplômes  
suivants :

- o Baccalauréat Technologique  
STI2D, STMG
- o Baccalauréat Professionnel de  
la filière,
- o Baccalauréat Général tout  
particulièrement scientifique.
- o Autres profils, nous contacter.

Qualité requise

- o Écoute, sens du contact.
- o Rigueur, qualité d'analyse et  
de synthèse.
- o Curiosité, autonomie,  
ténacité.

Voir la vidéo de présentation de  
la section : [ICI](#)

### DÉBUT DE LA FORMATION

Tout au long de l'année

### DÉTAILS DATE DE LA FORMATION

Période de la préparation du BTS  
CCST Conseil et  
Commercialisation de Solutions  
Techniques de 2 ans

**De septembre à juin**

### MODALITÉS DE FINANCEMENT

- o Contrat d'apprentissage
- o Formation en alternance

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Obtenir le BTS CCST Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques.
- Être capable de conseiller et assister le client (professionnel ou particulier), coordonner et suivre la vente tout en faisant preuve de curiosité, ténacité, sens du contact et une grande qualité d'analyse et de synthèse.
- L'obtention de ce diplôme vous permettra d'exercer le métier de technico-commercial(e) en entreprise industrielle et en négoce, vendeur(se) interne, vendeur(se) itinérant(e), assistant(e) commercial(e) et vous aurez la possibilité d'évoluer vers le métier de responsable commercial, chef d'agence ou chef des ventes.

## CONTENU DE LA FORMATION

- **Enseignement professionnel**
- Conception et négociation de solutions technico-commerciales
- Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale : réaliser la veille informationnelle, créer des supports de communication, organiser des formations
- Développement de clientèles et de la relation client : prospecter, fidéliser, dynamiser l'offre commerciale
- Management de l'activité technico-commerciale : animer le réseau et l'équipe, optimiser l'expérience client
- Culture économique, juridique et managériale
- Module d'approfondissement : matériaux du bâtiment
- **Enseignement général**
- Français
- Anglais ou espagnol

## CONDITIONS DE FORMATION

- **Alternance** de 6 semaines au CFA et 4 semaines en entreprise.
- **Durée** de 2 ans soit 1540 heures au CFA réparties sur 22 semaines par année scolaire, semaines restantes en entreprise.
- Cours en groupe de 20 personnes, plateaux techniques à disposition, salles de cours équipées de logiciels adaptés à la formation.
- Service de restauration à disposition, hébergements possibles à proximité du lycée.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- **Examen avec épreuves ponctuelles** en culture générale et expression, communication en langue étrangère, environnement économie et juridique, management et gestion des activités technico-commerciales.
- **Examen en Contrôle en Cours de Formation** en négociation technico-commerciale, projet technico-commercial

## VOS CONSEILLERS DE L' AGENCE DES LANDES

Marina TOURY  
Assistante Administrative  
marina.toury@greta-cfa-  
aquitaine.fr  
05 58 91 14 58

Céline BOUET  
Assistante Administrative  
celine.bouet@greta-cfa-  
aquitaine.fr  
05 58 55 71 12



## BTS CCST CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES

TERTIAIRE



AGRICULTURE

BÂTIMENT  
TRAVAUX PUBLICS,  
PERFORMANCE  
ÉNERGÉTIQUE

INDUSTRIE

SANTÉ / SOCIAL

TERTIAIRE

HOTELLERIE  
RESTAURATION  
TOURISME

FORMATIONS  
GÉNÉRALES, SOCLE  
/ CLÉA

ACCOMPAGNEMENT ET  
DÉVELOPPEMENT  
PERSONNEL

PRÉVENTION /  
SÉCURITÉ

TRANSPORT /  
LOGISTIQUE

NUMÉRIQUE /  
AUDIOVISUEL

### CONDITIONS D'ADMISSION

Recrutement sur dossier de candidature, Parcoursup et établissement du contrat d'apprentissage entre l'entreprise et le candidat.

### PROFIL DES INTERVENANTS

Formateurs et enseignants titulaires du lycée Haroun Tazieff de Saint Paul Lès Dax habilités par l'Éducation Nationale à préparer au diplôme.

#### VOS CONSEILLERS DE L' AGENCE DES LANDES

Marina TOURY  
Assistante Administrative  
marina.toury@greta-cfa-  
aquitaine.fr  
05 58 91 14 58

Céline BOUET  
Assistante Administrative  
celine.bouet@greta-cfa-  
aquitaine.fr  
05 58 55 71 12